

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea de Vest din Timișoara
1.2 Facultatea	Facultatea de Drept
1.3 Departamentul	Departamentul de Drept Privat
1.4 Domeniul de studii	Drept
1.5 Ciclul de studii	Master
1.6 Programul de studii / Calificarea	Drept

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	Dreptul contractelor profesionale						
2.2 Titularul activităților de curs	Conf.univ.dr. Florina Popa						
2.3 Titularul activităților de seminar	Conf..univ.dr. Florina Popa						
2.4 Anul de studiu	I	2.5 Semestrul	I	2.6 Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	DI

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	42	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp:					Ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					41
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					28
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					14
Tutoriat					2
Examinări					2
Alte activități: pregătire examinare finală					-
3.7 Total ore studiu individual		83			
3.8 Total ore pe semestru		125			
3.9 Numărul de credite		5			

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	•
4.2 de competențe	•

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	•
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	•

6. Competențele specifice acumulate

Cunoștințe	<ul style="list-style-type: none"> • Aprofundarea principiilor, regulilor raportului juridic obligațional dintre profesioniști • Aprofundarea particularităților principalelor contracte profesionale

Abilitați	<ul style="list-style-type: none"> • Deprinderea soluționării unor probleme de drept litigioase, bazate pe studiul cazuistic
Responsabilitate și autonomie	<ul style="list-style-type: none"> • Realizarea sarcinilor profesionale în mod eficient și responsabil • Aplicarea tehnicilor de muncă eficientă în echipă (cu elemente de interdisciplinaritate) • Utilizarea eficientă a resurselor de comunicare și a surselor de informare și de formare profesională asistată

7. Conținuturi

7.1 Curs	Metode de predare	Observații
1. Noțiuni generale și formarea contractelor între profesioniști: 1.1. Specificul raporturilor juridice în care sunt parte profesioniștii; 1.2.1. Noțiunea de profesionist; 1.2.2. Noțiunea de întreprindere/exploatare a unei întreprinderi; 1.3. Clasificarea contractelor după criteriul formării lor; 1.3.1. Contracte cadru; 1.3.2. Contracte de adeziune 1.4. Încheierea contractelor profesionale 1.4.1. Etapa precontractuală/Negocierea contractelor profesionale 1.4.2. Oferta 1.4.3. Acceptarea ofertei	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	4 ore
2. Efectele contractelor 2.1. Aspecte particulare privind determinarea conținutului contractelor profesionale; 2.1.1. Clauza de fuziune 2.1.2. Clauzele standard 2.1.3. Clauzele neuzuale 2.2. Forța obligatorie a contractului 2.2.1. Teoria impreviziunii 2.2.2. Irevocabilitatea contractului 2.3. Efectele contractului față de terți	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	4 ore
3. Executarea contractelor între profesioniști:: 3.1. Principiile executării contractului; 3.2. Plata; 3.3. Remedii în caz de neexecutare a contractului; 3.3.1. Termen suplimentar de executare a contractului 3.3.2. Excepția de neexecutare a contractului 3.4. Executarea silită în natură a contractului	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	4 ore

<p>4. Încetarea contractului și răspunderea contractuală</p> <p>4.1.Noțiune și considerente generale 4.2.Rezoluțiunea contractelor 4.2.1.Regimul juridic al rezoluțiunii 4.2.2.Rezoluțiunea judiciară 4.2.3.Rezoluțiunea unilaterală 4.2.4.Rezoluțiunea convențională 4.3.Rezilierea contractelor 4.4.Imposibilitatea fortuită de executare 4.5.Riscul contractului 4.6.Condițiunile răspunderii contractuale 4.7.Remediul contractual al executării prin echivalent 4.8.Evaluarea daunelor-interese</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>4 ore</p>
<p>5. Contractul de vânzare-cumpărare</p> <p>5.1. Noțiuni generale; 5.2. Condiții de validitate specifice; 5.3. Efectele contractului de vânzare-cumpărare; 5.3.1.Obligațiile vânzătorului 5.3.2.Obligațiile cumpărătorului 5.4. Varietăți de vânzare</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>4 ore</p>
<p>6.Contractul de furnizare:</p> <p>6.1. Noțiuni generale și delimitarea față de vânzare-cumpărare; 6.2.Cerințe particulare de validitate 6.3. Efectele contractului de furnizare 6.3.1.Obligațiile furnizorului 6.3.2.Obligațiile beneficiarului 6.4.Subcontractarea și încetarea contractului de furnizare</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>1 oră</p>
<p>7. Contractul de locațiune:</p> <p>7.1. Noțiuni generale 7.2. Condiții de validitate specifice 7.3. Efectele contractului de locațiune 7.3.1.Obligațiile locatorului 7.3.2.Obligațiile locatarului 7.4. Sublocațiunea și cesiunea locațiunii 7.5. Încetarea contractului de locațiune</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>2 ore</p>
<p>8. Contractul de antrepriză:</p> <p>8.1. Noțiuni generale 8.2. Condiții de validitate specifice 8.3.Efectele contractului de antrepriză 8.3.1. Obligațiile antreprenorului 8.3.2. Obligațiile beneficiarului 8.4. Încetarea contractului de antrepriză</p>	<p>Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea</p>	<p>2 ore</p>

9. Contractul de mandat: 9.1. Noțiuni generale; 9.2. Mandatul cu reprezentare 9.2.1. Formarea contractului de mandat 9.2.2. Efectele contractului de mandat 9.2.3. Încetarea contractului de mandat 9.3. Mandatul fără reprezentare 9.3.1. Elemente specifice; 9.4. Contractul de consignație 9.5. Contractul de expediție 9.6. Contractul de comision	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	1 oră
10. Contractul de agenție și contractul de intermediere 10.1. Noțiuni generale 10.2. Particularitățile contractului de agenție 10.2.1. Exclusivitatea 10.2.3. Clauza de neconcurență 10.3. Delimitarea față de alte contracte 10.4. Efectele contractului de agenție 10.5. Încetarea contractului de agenție 10.6. Noțiuni generale 10.7. Condiții de validitate specifice 10.8. Efectele contractului de intermediere 10.8.1. Obligațiile intermediarului 10.8.2. Obligațiile clientului 10.9. Încetarea contractului de intermediere	Expunerea, exemplificarea jurisprudențială, problematizarea	1 oră
11. Contractul de franciză, contractul de leasing și contractul de factoring 11.1. Contractul de franciză 11.1.1. Noțiuni generale și diferite tipuri de franciză 11.1.2. Încheierea contractului de franciză și efectele contractului de franciză 11.1.3. Încetarea contractului de franciză 11.2. Contractul de leasing 11.2.1. Noțiuni generale și diferite tipuri de leasing 11.2.2. Încheierea și efectele contractului de leasing 11.2.3. Încetarea contractului de leasing 11.3. Contractul de factoring 11.3.1. Noțiuni generale și natură juridică 11.3.2. Încheierea și efectele contractului de factoring 11.3.3. Încetarea contractului de factoring		1 oră
7.2 Seminar / laborator	Metode de predare	Observații
1. Formarea, efectele și executarea contractelor între profesioniști,	Aplicații practice	3 ore
2. Încetarea contractului între profesioniști și	Aplicații practice	3 ore

răspunderea contractuală		
3. Contractul de vânzare-cumpărare și contractul de furnizare	Aplicații practice	3 ore
4. Contractul de locațiune și contractul de antrepriză:	Aplicații practice	3 ore
5. Contractul de mandat, contractul de agenție și contractul de intermediere	Aplicații practice	2 ore

Bibliografie:

Andreea-Teodora Stănescu - Drept comercial. Contracte profesionale, ediția a 5-a, Editura Hamangiu, București, 2022

Vasile Nemeș, Gabriela Fierbințeanu, Dreptul contractelor civile și comerciale, Editura Hamangiu, București, 2022

Anca Gheorghiu, Comercialitatea, Dreptul contractelor civile și comerciale, Editura Hamangiu, București, 2020

Viorel Găină, Contracte aferente exploatarii întreprinderii comerciale, Ed. C.H. Beck, București, 2017

Gheorghe Piperea, Contracte și obligații comerciale, Ed. C.H. Beck, București, 2019;

Liviu Stănciulescu, Vasile Nemeș, Dreptul contractelor civile și comerciale, în reglementarea Noului Cod civil, editura Hamangiu, 2013

Codruța Elena Mangu, *Riscul în principalele contracte civile*, (Contractul de vânzare - cumpărare; contractul de locațiune; contractul de arendare; contractul de antrepriză), Ed. Universul Juridic București, 2013.

Gheorghe Piperea, Introducere în dreptul contractelor profesionale, Editura C.H.Beck, 2011

Bazil Oglindă, Dreptul afacerilor. Teoria generală. Contractul, Editura Universul Juridic, 2012

Raluca Antoaneta Tomescu, *Contractul de leasing*, Ed. Universul Juridic, București, 2021

Mihaela Mocanu, *Franciza. Francizarea*, Ed.. a II-a, Ed. C.H. Beck, București, 2019

Anca Gheorghiu, *Comercialitatea*, Ed. Hamangiu, București, 2020.

Smaranda Angheni, *Drept comercial (Tratat)*, Ed. C.H. Beck, București, 2019.

8. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- dobândirea de către masteranzi a unui nivel optim de cunoștințe și competențe profesionale, care să le permită transpunerea în activitatea practică a principalelor instrumente juridice care fundamentează raporturile între profesioniști

9. Evaluare

Tip activitate	9.1 Criterii de evaluare	9.2 Metode de evaluare	9.3 Pondere din nota finală
9.4 Curs	Se verifică îndeplinirea de către fiecare student a standardelor minime de performanță	Examenul oral constă în două subiecte teoretice și o aplicație practică.	75%

9.5 Seminar / laborator	Se verifică îndeplinirea de către fiecare student a standardelor minime de performanță	Notarea activității curente – masteranzii vor realiza fiecare câte un referat în care vor trata un contract încheiat între profesioniști, sau o altă instituție din tematica prezentului curs. Elaborarea și prezentarea publică a referatului este obligatorie pentru prezentarea la examen.	25%
9.6 Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Cunoașterea particularităților dreptului contractelor profesionale în raport cu dreptul comun al contractelor ➤ Cunoașterea principalelor instrumentelor juridice utilizate în raporturile dintre profesioniști 			

10. Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online (săptămânile 8 – 14)

Platforma de e-learning utilizată	Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată	Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare	Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital
Moodle / Google Classroom			
Moodle	Google Meet	Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă / smartphone conectate la internet, care permit accesul pe platforma de e-learning utilizată, precum și instalarea aplicației de video-conferință folosite. În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de e-learning utilizată se va face exclusiv de pe contul instituțional (prenume.numeanul nașterii@e-uvt.ro).	https://elearning.e-uvt.ro/

<p>Data completării 15.09.2023</p> <p>Data avizării în catedră/departament 20.09.2023</p>	<p>Semnătura tit. de curs Conf.univ.dr. Florina Popa</p>	<p>Semnătura tit. de seminar Conf. univ. dr. Florina Popa</p> <p>Semnătura șefului catedrei/departamentului Conf. dr. Florin I. Mangu</p>
---	--	---