

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA DE VEST TIMIȘOARA
1.2 Facultatea / Departamentul	DE DREPT
1.3 Catedra	DEPARTAMENTUL DE DREPT PRIVAT
1.4 Domeniul de studii	DREPT
1.5 Ciclul de studii	LICENȚĂ
1.6 Programul de studii / Calificarea	DREPT

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	DREPT COMERCIAL I DD4773						
2.2 Titularul activităților de curs	Prof. Dr. Lucian BERCEA						
2.3 Titularul activităților de seminar	Conf. Dr. Lavinia TEC, Lect. Dr. Flaminia STĂRC-MECLEJAN, Lect. dr. Dan-Adrian CĂRĂMIDARIU						
2.4 Anul de studiu	IV	2.5 Semestrul	I	2.6 Tipul de evaluare	EX	2.7 Regimul disciplinei	DI

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					63
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					28
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					28
Tutoriat					-
Examinări					40
Alte activități.....					-
3.7 Total ore studiu individual		119			
3.8 Total ore pe semestru		175			
3.9 Numărul de credite		7			

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	Disciplina se studiază subsecvent disciplinelor de drept civil (Partea generală; Persoanele; Drepturile reale; Obligațiile I și II; Contractele speciale).
4.2 de competențe	Nu este cazul.

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	Online. Cerințe tehnice prevăzute în regulament.
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	Online. Cerințe tehnice prevăzute în regulament.

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ol style="list-style-type: none"> 1. Analiza caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial. 2. Însușirea conceptelor și a terminologiei specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 3. Înțelegerea principiilor și a regulilor specifice aplicabile subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 4. Aplicarea practică a normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 5. Capacitatea de soluționare a litigiilor specifice circuitului comercial.
Competențe transversale	Dezvoltarea capacității de reflexie critică și constructivă asupra consecințelor sociale și etice ale activității economice și perfecționarea capacității de muncă în medii economico-sociale complexe și în condiții de autonomie decizională.

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Cunoașterea și utilizarea adecvată a conceptelor specifice dreptului comercial, precum și a principiilor și a regulilor specifice aplicabile subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.
7.2 Obiectivele specifice	<ol style="list-style-type: none"> 1. Explicarea și interpretarea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial. 2. Cunoașterea caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial. 3. Elaborarea și evaluarea contractelor specifice circuitului comercial. 4. Soluționarea unor cazuri practice implicând instituții de drept comercial. 5. Înțelegerea importanței respectării normelor dreptului comercial de către profesioniștii care desfășoară activități economice și ceilalți participanți la circuitul comercial.

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații tematice
<i>Partea I. INTRODUCERE ÎN DREPTUL COMERCIAL. DREPTUL COMERCIAL DUPĂ INTRAREA ÎN VIGOARE A NOULUI COD CIVIL</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> 1. Dreptul privat monist. Raportul dintre dreptul civil și dreptul comercial 2. Dreptul comercial – un drept fără cod? 3. Izvoarele dreptului comercial

<i>Partea a II-a. CONCEPTE RELEVANTE ÎN DREPTUL COMERCIAL</i>	Prelegere	1. Circuitul comercial. Activitatea economică. Piața. Profitul 2. Întreprinderea economică. Profesionistul. Consumatorul. Raporturile B2B și B2C
<i>Partea a III-a. PROFESIONIȘTII CARE DESFĂȘOARĂ ACTIVITĂȚI ECONOMICE</i>	Prelegere	1. Categori 2. Forme individuale de exercitare a activității economice 3. Forme asociative de exercitare a activității economice
<i>Partea a IV-a. SOCIETĂȚILE [COMERCIALE]</i>	Prelegere	1. Concept. Origine. Reglementare 2. Forme și clasificări. Societăți de persoane vs. societăți de capitaluri 3. Elemente definitorii 4. Personalitatea juridică 5. Constituirea societăților [comerciale] 6. Funcționarea societăților [comerciale] 7. Modificarea societăților [comerciale] 8. Dizolvarea și lichidarea societăților [comerciale] 9. Societatea cu răspundere limitată 10. Societatea pe acțiuni
<i>Partea a V-a. OBLIGAȚIILE PROFESIONIȘTILOR CARE DESFĂȘOARĂ ACTIVITĂȚI ECONOMICE</i>	Prelegere	1. Categori 2. Publicitatea prin registrul comerțului 3. Contabilitatea activității economice 4. Concurența economică 5. Protecția consumatorilor

8.2 Seminar/laborator	Metode de predare
1. Raportul dintre dreptul civil și dreptul comercial. Problema autonomiei dreptului comercial	Dezbateri
2. Concepte relevante în dreptul comercial. Activitatea economică. Piața. Întreprinderea. Operatorul economic. Profesionistul. Consumatorul.	Dezbateri
3. Forme individuale de exercitare a activității economice	Dezbateri
4. Forme și clasificări ale societăților [comerciale]	Dezbateri
5. Elemente definitorii ale societății [comerciale]	Dezbateri
6. Personalitatea juridică a societății [comerciale]	Dezbateri
7. Constituirea societăților [comerciale]. Rolul legii și al voinței asociaților	Dezbateri
8. Funcționarea societăților [comerciale]. Adunarea generală a asociaților / acționarilor	Dezbateri
9. Funcționarea societăților [comerciale]. Administrarea societății.	Dezbateri
10. Funcționarea societăților [comerciale]. Controlul gestiunii societății.	Dezbateri
11. Modificarea societăților [comerciale]	Dezbateri
12. Fuziunea și divizarea societăților [comerciale]	Dezbateri
13. Dizolvarea și lichidarea societăților [comerciale]	Dezbateri
14. Concurența economică	Dezbateri

Bibliografie obligatorie:

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2020
2. St. D. Cârpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

Bibliografie alternativă:

1. Gh. Piperea, *Drept comercial. Întreprinderea*, Ed. CH Beck, București, 2012
2. S. Angheni, *Drept comercial. Profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2013
3. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013

Bibliografie complementară:

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. St. D. Cârpenaru, Gh. Piperea, S. David, *Legea societăților. Comentariu pe articole*, Ed. CH Beck, București, 2014
3. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
4. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, vol. I, Ed. Socec&Co. București, 1947
5. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
6. Gh. Piperea, *Drept comercial*, vol I, Ed. CH Beck, București, 2008
7. R.I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- Conținutul disciplinei este în concordanță cu cel al disciplinelor similare predate la facultățile de drept de prestigiu din țară și din străinătate.
- Cunoștințele și competențele acumulate în cadrul disciplinei se bucură de recunoaștere la nivelul profesiilor juridice, al asociațiilor profesionale și al angajatorilor reprezentativi.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Cunoașterea materiei	Examen scris tip grilă (eliminativ) și examen oral	90%
	Exprimare corectă		
10.5 Seminar / laborator	Cunoașterea materiei		10%
	Participare la dezbateri		
10.6 Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none"> • Obținerea a cel puțin nota 5 (cinci) 			

11. Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online

Platforma de e-learning utilizată	Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată	Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare	Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în
Moodle / Google Classroom			

			care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital
Moodle – Platforma de <i>e-learning</i> a Universității de Vest din Timișoara: https://elearning.e-uvv.ro	Google Meet	Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă / smartphone conectate la internet, care permit accesul pe platforma de <i>e-learning</i> utilizată, precum și instalarea aplicației de video-conferință folosite. În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de <i>e-learning</i> utilizată se va face exclusiv de pe contul instituțional de e-mail @e-uvv.ro	Moodle – Platforma de <i>e-learning</i> a Universității de Vest din Timișoara: https://elearning.e-uvv.ro Pe platformă sunt disponibile note de curs, scheme de curs, teste, <i>Prelegerile online ale Hexagonului</i> , ședințele <i>Cercului de Dreptul Afacerilor Timișoara</i> .

Data completării
21.09.2020

Semnătura titularului de curs
Prof. dr. Lucian BERCEA

Semnătura titularului de seminar
Conf. dr. Lavinia TEC
Lect. dr. Flaminia STÂRC-
MECLEJAN
Lect. dr. Dan-Adrian
CĂRĂMIDARIU

Data avizării în departament
23.09.2020

Semnătura șefului departamentului
Conf. dr. Florin I. MANGU